INSTITUT DE LA STATISTIQUE DE LA POLYNESIE FRANCAISE BP 395 PAPEETE - Tél. : 47 34 34 - Fax : 42 72 52 - Email: bi@ispf.pf



BP 395 PAPEETE – Tél. : 47 34 34 – Fax : 42 72 52 – Email: bi@ispf.pt **HÔTELLERIE INTERNATIONALE**

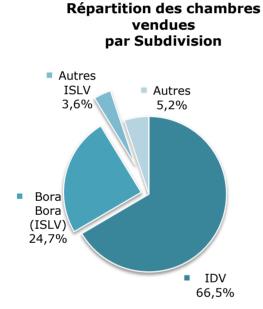
DÉCEMBRE 2009

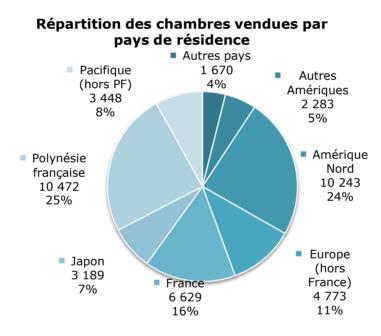
CHAMBRES OFFERTES A LA LOCATION: 104 006

Répartition des chambres d'hôtels par Subdivision Autres ISLV 7,5% Bora Bora (ISLV) 30,6% IDV 56,2%

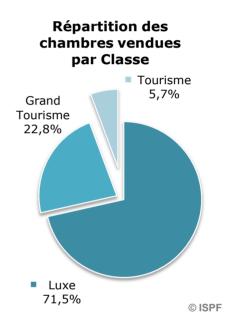
Répartition des chambres d'hôtels par Classe Tourisme 6,4% Grand Tourisme 25,5% Luxe 68,1%

CHAMBRES VENDUES: 42 707





© ISPF



© ISPF

REPARTITION DES CHAMBRES VENDUES PAR SUBDIVISION ET PAR CLASSE

	DÉC-08	SEPT-09	ОСТ-09	NOV-09	DÉC-09	VARIATION 2009/2008
unité :	nombre	nombre	nombre	nombre	nombre	%
IDV	24 978	31 217	30 660	30 155	28 418	13,8%
Tourisme	1 982	2 541	2 201	1 780	1 680	-15,2%
Grand Tourisme	6 077	7 477	7 762	7 038	6 713	10,5%
Luxe	16 919	21 199	20 697	21 337	20 025	18,4%
ISLV	13 504	20 891	19 199	16 011	12 103	-10,4%
Tourisme	402	889	671	616	378	-6,0%
Grand Tourisme	3 838	4 191	3 817	3 513	2 354	-38,7%
Luxe	9 264	15 811	14 711	11 882	9 371	1,2%
AUTRES subdivisions	2 852	4 249	3 347	2 664	2 186	-23,4%
Tourisme	329	625	768	478	369	12,2%
Grand Tourisme	686	1 157	861	811	681	-0,7%
Luxe	1 837	2 467	1 718	1 375	1 136	-38,2%
TOTAL	41 334	56 357	53 206	48 830	42 707	3,3%
TOTAL Tourisme	2 713	4 055	3 640	2 874	2 427	-10,5%
TOTAL Grand Tourisme	10 601	12 825	12 440	11 362	9 748	-8,0%
TOTAL Luxe	28 020	39 477	37 126	34 594	30 532	9,0%

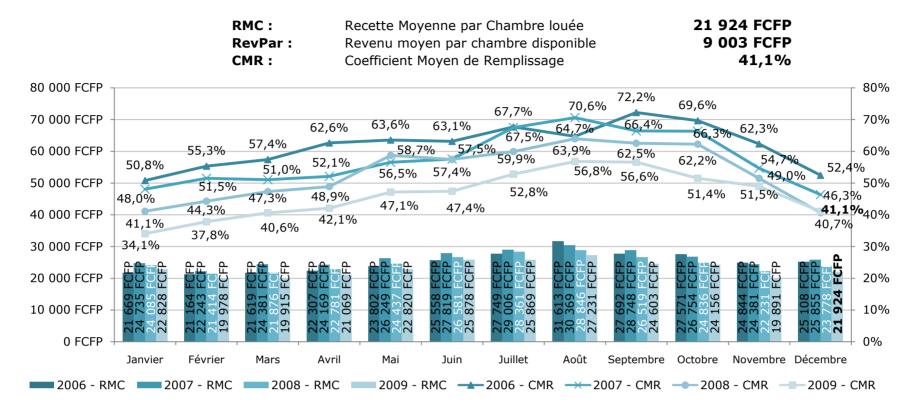
Source : ISPF - Enquête de Fréquentation Hôtelière (EFH)



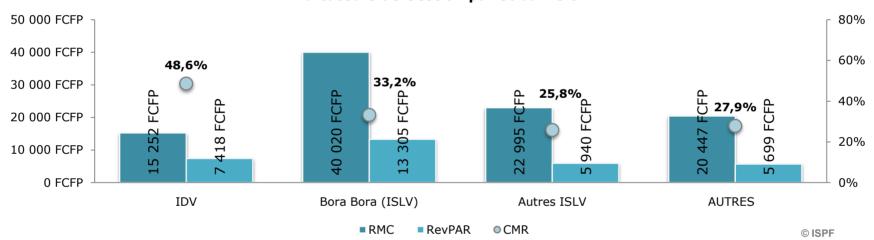
INSTITUT DE LA STATISTIQUE DE LA POLYNESIE FRANCAISE HÔTELLERIE INTERNATIONALE

DÉCEMBRE 2009

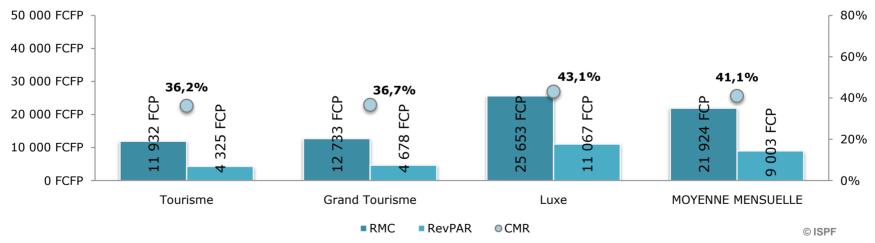
INDICATEURS DE GESTION DU MOIS



Indicateurs de Gestion par Subdivision



Indicateurs de Gestion par Classe



[•] Le CMR ou Coefficient Moyen de Remplissage, exprimé en pourcentage, est obtenu en divisant le nombre de chambres vendues par le nombre de chambres à la location.

[•] Le RMC ou Revenu Moyen par Chambre louée est le produit de la Recette par le nombre de chambres vendues.

[•] Le RevPar ou Revenu Moyen par Chambre disponible est le produit de la Recette par le CMR. Il permet de mieux cerner les liens entre le remplissage et le prix de vente.